

Economia comportamentale

Approfondimenti	Info
Quest'argomento non è collegato ad altri approfondimenti correlati. Si consiglia, in ogni caso, di controllare sempre [l'Indice] degli Approfondimenti	Questa pagina è solo improntata in attesa di completamento da parte dei Collaboratori. Se sei interessato a collaborare attivamente con Extrapedia, leggi come fare [Collabora]

L'Economia comportamentale studia gli effetti di fattori psicologici, cognitivi, emotivi, culturali e sociali sulle decisioni economiche di individui e istituzioni e su come tali decisioni differiscano da quelle implicite della teoria classica. ¹⁾

L'Economia comportamentale si occupa principalmente dei limiti della razionalità degli agenti economici. I modelli comportamentali in genere integrano intuizioni dalla [Psicologia](#), dalla [Neuroscienza](#) e dalla [teoria microeconomica](#). ²⁾ Lo studio dell'Economia comportamentale include come siano prese le decisioni di mercato e i meccanismi che guidano la scelta pubblica. I tre temi prevalenti nell'Economia comportamentale sono:

Euristica: gli esseri umani prendono il 95% delle loro decisioni usando scorciatoie mentali o regole empiriche. Framing: la raccolta di aneddoti e stereotipi che costituiscono i filtri mentali ai quali gli individui si affidano per capire e rispondere agli eventi. Inefficienze di mercato: includono il pricing (meccanismo dei prezzi) errato e il processo decisionale non razionale.

Nel 2002, lo psicologo [Daniel Kahneman](#) è stato insignito del premio Nobel per le scienze economiche "per aver integrato intuizioni dalla ricerca psicologica nella scienza economica, in particolare per quanto riguarda il giudizio umano e il processo decisionale in condizioni di incertezza". Nel 2013, l'economista [Robert J. Shiller](#) ha ricevuto il premio Nobel per le scienze economiche "per la sua analisi empirica dei prezzi delle attività". Nel 2017, l'economista [Richard Thaler](#) ha ricevuto il premio Nobel per le scienze economiche per "il suo contributo all'economia comportamentale e il suo lavoro pionieristico nel dimostrare che le persone sono prevedibilmente irrazionali in modi che sfidano la teoria economica".

Extrapedia Science

« [Home](#) » - « [Indici Tematici](#) » - « [Indice Scienze Sociali](#) »

¹⁾

Tom CW Lin (16 aprile 2012) - "A Behavioral Framework for Securities Risk"

²⁾

Elizabeth A Minton, Lynn R Kahle (2013) - "Belief Systems, Religion, and Behavioral Economics: Marketing in Multicultural Environments "

From:
<http://extrapedia.org/> - **Extrapedia**

Permanent link:
http://extrapedia.org/db/economia_comportamentale

Last update: **15/06/2021 05:58**



